

# NEW SKILLS VERKAUF

**Zusatz Kompetenzen für Ihren Wettbewerbsvorteil!**

**Ausbildungsbeginn:** laufend  
**Ausbildungsdauer:** bis zu 13 Wochen  
**Wochenstunden:** 38 Wochenstunden oder  
Teilzeit bei Betreuungspflichten



- ✓ Sie können jederzeit mit der Qualifizierung beginnen.
- ✓ Die Qualifizierungen werden auf Ihre künftigen beruflichen Ziele abgestimmt.
- ✓ Sie steigern Ihr KÖNNEN und erweitern Ihre Handlungskompetenzen.

## Themen:

|                         |   |
|-------------------------|---|
| <i>Einkauf</i>          | Sie führen alle mit dem Beschaffungsprozess des Unternehmens zusammenhängenden Tätigkeiten durch und bearbeiten Leistungsstörungen. |
| <i>Verkauf</i>          | Sie führen alle mit dem Verkaufsprozess des Unternehmens zusammenhängenden Tätigkeiten durch und bearbeiten Leistungsstörungen.     |
| <i>Verkaufsgespräch</i> | Sie führen schwierige Verkaufsgespräche lösungsorientiert unter Beachtung der Kund*innenbindung.                                    |

## Voraussetzungen:

Sie benötigen gute Deutschkenntnisse auf mindestens B1 Niveau. Sie verfügen über einschlägige Praxis im Verkauf. Sie kennen das Warensortiment der jeweiligen Branche.

## Zugang:

Der Zugang zu einer **Höherqualifizierung** erfolgt über das Bewerbungsgespräch. **Nutzen Sie jetzt die Chance** und melden Sie sich bei Ihrem Heimat-AMS für die SZF Informations- und Recruitingmaßnahme an. Wir freuen uns auf Sie!